

# Curriculum Vitae

**GOIA RADU ANDREI**

46 ani

Telefon. ....

|                             |                           |               |                             |               |
|-----------------------------|---------------------------|---------------|-----------------------------|---------------|
| <b>Informații personale</b> | <b>Anul nașterii:</b>     |               | <b>Locul nașterii:</b>      | Câmpia Turzii |
|                             | <b>Domiciliul actual:</b> | Câmpia Turzii | <b>Permis de conducere:</b> | Da, B         |

**Abilități PC** MS Office (Word, Excel, PowerPoint), Internet

|               |                          |  |
|---------------|--------------------------|--|
| <b>Studii</b> | <b><u>Tip studii</u></b> | Superioare   |
|               | 1999 – 2004              | <b>Universitatea Tehnică, Cluj-Napoca</b><br><b>Facultatea de construcții de mașini</b><br>Inginerie Economică, specializarea Ingineria și Managementul Sistemelor de Producție<br>Anul absolvirii: 2004 |
|               | 1998 – 2001              | <b>Universitatea Tehnică, Cluj-Napoca</b><br><b>Colegiul Universitar Tehnic, Economic și de Administrare</b><br><b>Economic</b><br>Anul absolvirii: 2001   |

## **Formare profesională**

|      |   |
|------|---|
| 2009 | <b>London School of Business and Communication</b><br>Management Strategic<br>Anul absolvirii: 2009 |
|------|---|

## **Experiență profesională**

|                |   |
|----------------|---|
| 2007 – prezent | <b>SC Philro Industrial SRL, Voluntari, Jud. Ifov</b><br><b><u>Director comercial</u></b> |
|----------------|---|

Responsabilități:

- coordonare echipa de vanzari, negocieri si incheieri de contracte, studiu de piata,
- participarea la targuri si expoziti pentru promovarea imaginii societati si a produselor,
- stabilirea de noi relatii comerciale,
- atragerea de noi clienti,
- urmarirea concurentei,
- urmarirea incasarilor si platilor,
- verificarea clientilor (banca si juridic).

2015 – prezent

**Miss Indigo SRL, Campia Turzii, jud. Cluj.**

**Administrator**

Responsabilități:

- Activitati de comert, negocieri cu furnizorii,
- Selectie personal,
- Promovare imagine firma.

1996 – 2007

**S.C. Mechel Campia Turzii S.A., Câmpia Turzii**

*03.2006-10.2007*

**Inginer economist, Departamentul Vanzari din cadrul Directiei Comerciale**

Responsabilități:

- Vanzarea produselor societății,
- Intocmire programe de livrari, prognoze, negocieri si incheieri de contracte pentru produsele finite fabricate de societate,
- Realizare studii de piata,
- participarea la targuri si expozitii pentru promovarea imaginii societatii si a produselor sale,
- Stabilirea de noi relatii comerciale,
- Atragerea de noi clienti,
- Urmarirea concurentei, a livrarilor zilnice si lunare, a incasarilor,
- Verificarea clientilor (banca si juridic).

*07.2004-03.2006*

**Inginer coordonator mecano-energetic in cadrul Departamentului Energetic**

Responsabilități:

- Coordonarea intretinerii, reparatiilor si reviziilor mecano-electrice a utilajelor si instalatiilor din Departamentul Energetic (stati inalta, medie si joasa tensiune, instalatii productie oxigen, compresoare de retea, de imbuteliere oxigen, cazane productie aburi, compresoare de aer, stati de gaz).

*1998-2004*

**Electrician, sef tura, Statii înaltă tensiune**

Responsabilități:

- Exploatarea, întreținerea, reparatia și revizia stațiilor.

1996-1998

**Electrician, intretinere si reparatii in cadrul sectiei Bare Trase.**

Responsabilități:

- Intretinerea si repararea utilajelor din cadrul sectiei.

**Experiență profesională în cadrul Consiliilor de Administrație**

01/2020 –  
prezent

**Tetarom SA Cluj-Napoca**

**Membru in Consiliul de Administratie**

08/2017 –  
prezent

**Compania de Salubritate SA, Campia Turzii**

**Membru in Consiliul de administratie**

**Limbi străine:** Engleza – mediu